



 СБЕР БИЗНЕС-СТАРТ

УРОКИ БИЗНЕСА СО СБЕРОМ





Юзиков Дмитрий
Региональный директор
Ростовского отделения ПАО Сбербанк

Количество сотрудников в Ростовском отделении:
Более 3 000 человек

Доля рынка

КР ЮЛ с СІВ	26,2%
Привлечение ЮЛ с СІВ	20,3%
КР ФЛ	45,1%
Привлечение ФЛ	47,9%
Рынок ФОТ	64,9%
Рынок пенсий	64,4%
Рынок эквайринг	80,0%
Рынок платежей	79,4%

Количество
зарегистрированны
х ИП в 2023 году:

25 120

Что такое Бизнес?



Бизнес/Предпринимательство –

деятельность направленная на систематическое получение прибыли от производства и/или продаж товаров, оказания услуг.

Для этой цели используется имущество, нематериальные активы, труд как самого предпринимателя, так и привлеченный со стороны

”

Заработай себе такое имя, которое поможет заработать вам все остальное

Народная мудрость



Стать или не стать предпринимателем?



Блок №1

С какими мыслями **НЕ СТОИТ** открывать свой бизнес:

- ✗ Как бы побыстрее много заработать, чтобы расплатиться с долгами.
- ✗ Идея, которая есть у меня в голове, точно сработает, но мне нужны деньги, чтобы ее осуществить.
- ✗ Я что, хуже других что ли? Вот мой сосед занимается бизнесом и у меня все также получится.
- ✗ Надоели эти начальники-дураки, завтра же увольняюсь и открываю свое дело.

Блок №2

И, напротив, вы **ГОТОВЫ** к началу бизнеса, если размышляете так:

- ✓ Я очень хорошо умею делать востребованное «рынком» дело и на его основе хочу открыть Свой бизнес.
- ✓ Я осознаю, что в начале большие вложения в бизнес являются очень рискованными.
- ✓ Свое дело требует много времени, чтобы его развивать у меня должен быть денежный резерв или источник дохода, пока мой проект не будет приносить ощутимый доход.
- ✓ Начав свой бизнес, у меня больше не будет начальников, которые направляли меня в работе. Мне нужно стать организованным человеком, чтобы действовать самостоятельно и достичь успехов.

10-железных правил Бизнеса



- 1** Никогда **не берите кредиты** на открытие бизнеса, если у вас нет опыта.
- 2** Перед открытием бизнеса **снимите «Розовые очки** и задайте себе вопрос: «Что я теряю в случае неудачи».
- 3** Будьте готовы к разным вариантам развития событий, **учитывайте оптимистические и пессимистические сценарии**.
- 4** Ни в коем случае **не открывайте бизнес на деньги, предназначенные на другие стратегические цели** в вашей жизни (образование, лечение и т.д.)
- 5** **Тщательно изучайте рынок и свои возможности**, т.е. имеющиеся у вас ресурсы для старта своего бизнеса
- 6** **Не связывайтесь с непонятными или «суперприбыльными» проектами**, для которых требуются серьезные вложения.
- 7** По возможности, **побеседуйте с опытными предпринимателями**, которые успешны в бизнесе и воспользуйтесь их советами.
- 8** Начинайте **бизнес в знакомой вам сфере**.
- 9** **Планируйте предстоящие действия письменно** и четко формулируйте каждый этап, который вам предстоит пройти для достижения цели
- 10** Будьте оптимистичны и **не останавливайтесь** при первых трудностях!

Шаги по открытию бизнеса



1

Написать список из 10 навыков, которыми вы владеете по ощущениям лучше других.

2

Изучить деятельность успешных компаний в регионе и выявите «+» и «-», чтобы потом выработать конкурентные преимущества.

3

Составить план действий (бизнес-план).

СБЕР БАНК



4

Зарегистрируйтесь качестве предпринимателя.

СБЕР БАНК



5

Рекламируй свой проект и находим первых клиентов (оповещаем знакомых и близких, создаем сайт, групп в соц. Сетях, рассылки и т.д.).

СБЕР БАНК



6

Запускай бизнес, зарабатывай первые деньги и формируй бренд.

СБЕР БАНК



7

Анализируй результаты и расширяй проект.

СБЕР БАНК



Нам доверяют
миллионы
предпринимателей



Шаги по открытию бизнеса



Проверьте свои навыки для бизнеса?

Напиши список из **10 навыков** которыми вы владеете по ощущениям лучше других.

- 1 **Открытость к новому. Возможность видеть за ограничениями воспринимаемых границ**
- 2 **Эмоциональная устойчивость. Позволяет преодолевать трудности в деловом мире, не падая**
- 3 **Добросовестность. С большей вероятностью добьются успеха**
- 4 **Уверенность. Если вы не верите в себя, вам будет сложно убедить партнеров, банки и т.д**
- 5 **Независимость. Это качество, которое дает предпринимателю энергию и мотивацию**
- 6 **Риск к ведению бизнеса. Это тот, кто приветствует вызовы, а не тот, кто уклоняется от них**
- 7 **Делегирование с умом. Передача части вопросов в рамках компетенций сотрудников**
- 8 **Знание/Увлечение (фото, кулинария и т.д.). Поможет найти сферу деятельности для себя**
- 9 **Прибыльность. Если вы понимаете язык прибыльности, вы добьетесь успеха в предпринимательстве**
- 10 **Умение продавать. Голос, правильная речь, манера держаться**

Шаги по открытию бизнеса



Составьте **план действий** (бизнес-план)

- 1** Обозначить **сферу** предпринимательской деятельности
- 2** Уточнить **принципы и методы ведения** данной предпринимательской деятельности
- 3** Составить как можно более **точный и продуманный план действий** и посчитать **бизнес-модель** – структура доходов и расходов, рентабельность проекта, маркетинг
Спрогнозировать **риски** предпринимательской деятельности, методы борьбы с ними
- 4** Найти **средства** на начальный этап деятельности - собственные средства, спонсорские средства либо кредит
- 5** Провести **всевозможные опросы**, помогающие лучше получить представление о конкретной предпринимательской деятельности
- 6**

Нам доверяют
миллионы
предпринимателей

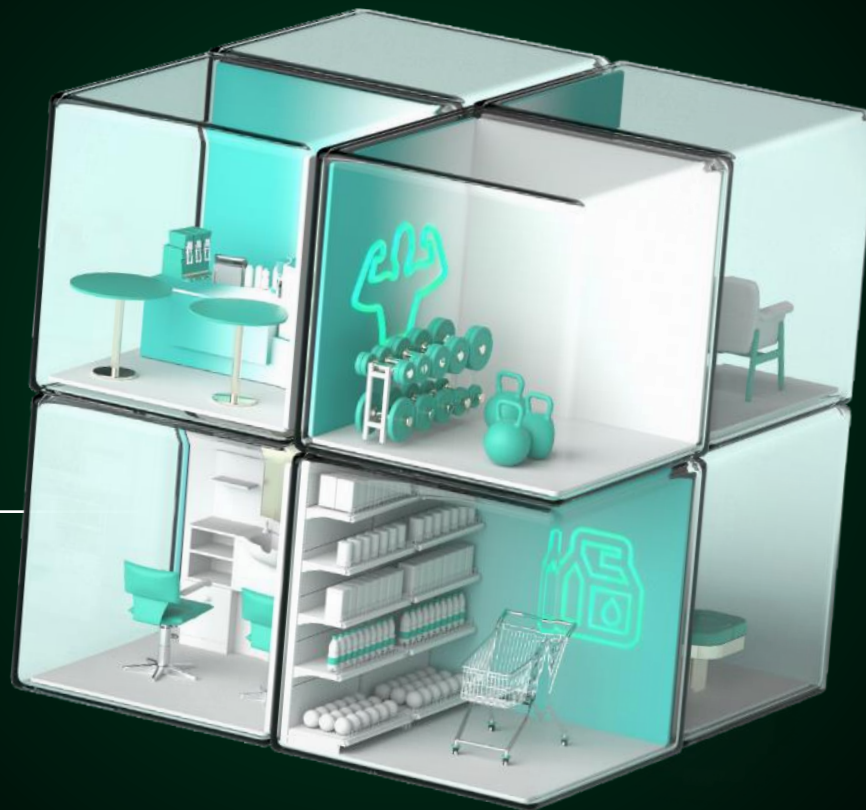


Еще один шаг открыть своего бизнеса



Франшиза —

разрешение вести бизнес от лица существующего бренда и использовать его наработки: имя и дизайн, технологии производства, корпоративные стандарты, права на патенты и изобретения.



Для кого

- ✓ Для начинающих предпринимателей, у которых нет своей бизнес-идеи
- ✓ У кого есть небольшой объем инвестиций для приобретения
- ✓ Кто очень хочет стать предпринимателем, но пока готов работать под руководством, при этом является собственником бизнеса

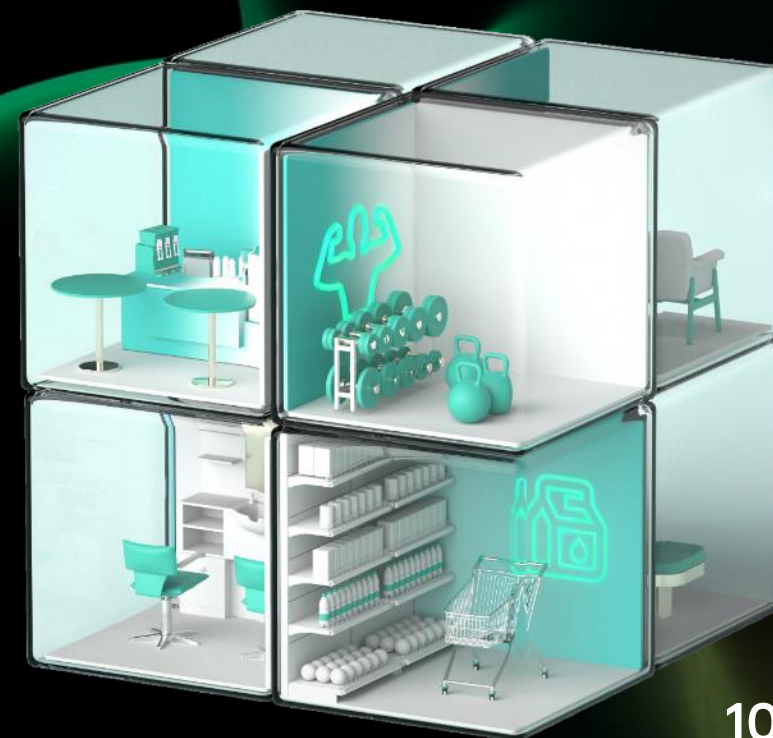
**В РОССИИ около 3000 франшиз,
во всех сферах деятельности.**

Франчайзинг

— модель бизнеса, где несвобода франчайзи в принятии решений — одновременно и плюс, и минус:

- ✓ Работа под именем известного бренда
- ✓ Поддержка правообладателя
- ✓ Контакты поставщиков
- ✓ Готовое решение для старта бизнеса
- ✓ Быстрый запуск
- ✓ Бизнесы с min инвестициями
- ✗ Оплата паушального (первоначального) взноса
- ✗ Регулярные отчисления роялти (регулярный взнос) франчайзеру
- ✗ Жёсткие требования договора
- ✗ Штрафы за порчу репутации бренда

Покупка франшизы – это начало большой работы, для которой понадобится не только понимание выбранной ниши, но и много других навыков — от управления персоналом до ведения документооборота, финансовой грамотности и знания тонкостей законодательства.



Как купить готовый бизнес



1. Оцените рынок

Определитесь с интересующей вас отраслью и направлением деятельности.

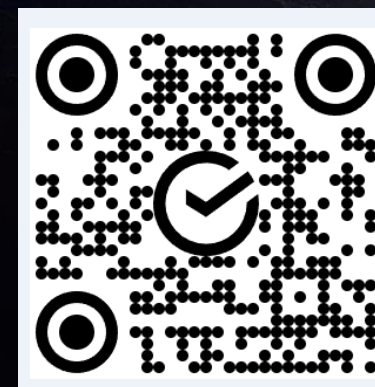
Оцените спрос и перспективы развития в выбранной сфере, проанализируйте, много ли в этой нише потенциальных клиентов, готовых купить товар или услугу.

2. Найдите подходящие варианты

Выделите несколько вариантов, с которыми будете дальше работать, исходя из своих финансовых возможностей. Прочитайте о них отзывы на интернет-ресурсах/социальных сетях. Проверьте наличие зарегистрированной торговой марки. Отправьте тайного покупателя или придите сами, чтобы оценить со стороны клиента.

Где искать:

- сервисы объявлений, каталог франшиз Сбера, Авито, Юла и др.
- сервисы недвижимости (ЦИАН, «Яндекс.Недвижимость» — раздел «готовый бизнес»)
- специализированные площадки («TopFranchise», «Бибосс»)
- можно обратиться в специализированные фирмы или к бизнес-брокеру
- спросите друзей и знакомых
- посещайте офлайн-форумы, тематические выставки, бизнес-семинары и другие мероприятия, где собираются предприниматели и владельцы бизнеса



Мой бизнес.

Первое дело

Участие в программе:

Бесплатное

Цель:

помощь новичкам в запуске и развитие бизнеса



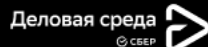
Обучение в 3 этапа:

- ✓ 1-й этап: «Предакселератор» участники разрабатывают идею, изучают основные инструменты и формируют бизнес-модели.
- ✓ 2-й этап: участники получают дополнительный бюджет на тестирование спроса на продукт и привлечение первых продаж.
- ✓ 3-й этап: Защита проекта. Получение сертификата

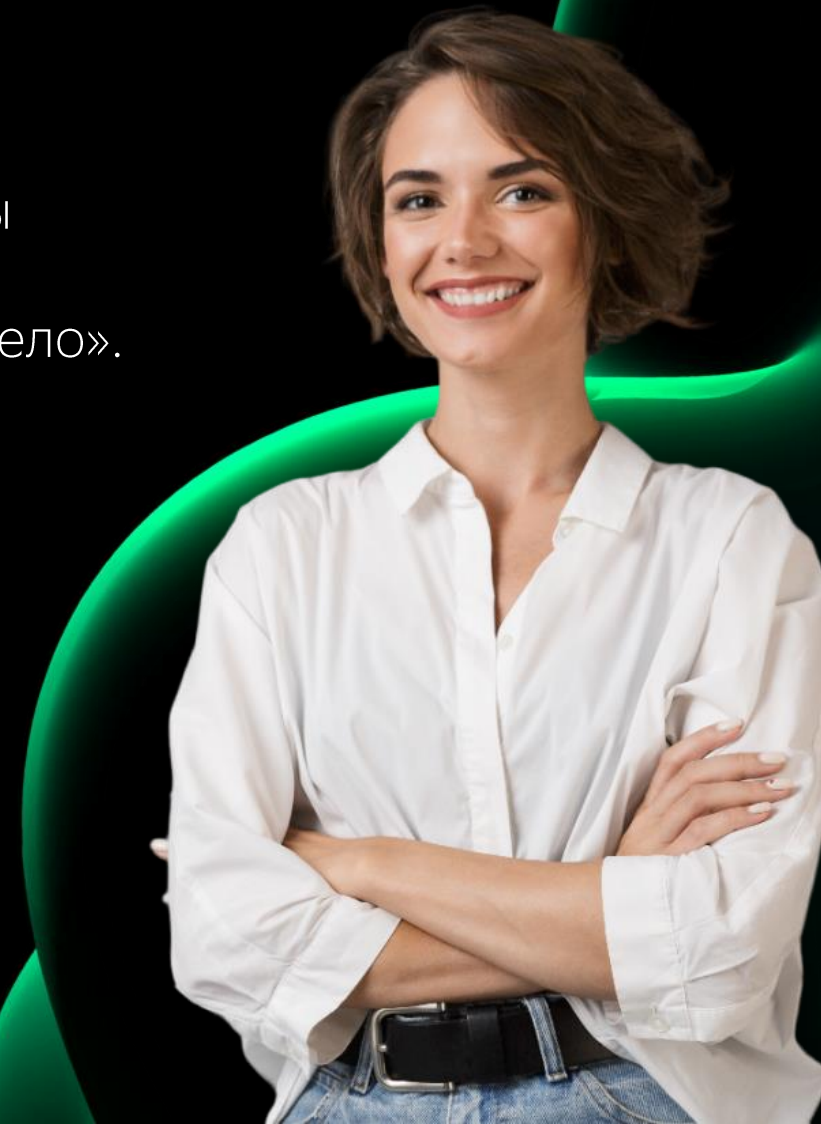
Мой бизнес.

Первое дело

в апреле и сентябре 2024 стартует следующие этапы образовательного проекта Минэкономразвития для молодых предпринимателей «Мой бизнес. Первое дело».



Обучение прошло
около 20 тыс.
участников



Услуги для молодежи



Молодёжная СберКарта



Выбери дизайн карты:

- Стандартная
- Лимитрованная со СберТян

Возраст :
с 14 до 21 года



Бесплатный пробный период

Оформи карту и до конца следующего месяца:

- Пользуйся картой бесплатно вне зависимости от трат
- Получай повышенный кешбэк 5% бонусами СберСпасибо за походы в любые кафе
- Получай стипендию

Карта ещё выгоднее с подпиской СберПрайм для молодёжи

- Обслуживание СберКарты всегда 0 ₽
- Доступ к музыке и коллекции фильмов, скидки и повышенный кешбэк бонусами в сервисах Сбера
- Первые 30 дней подписки бесплатные и т.д.



Оформи сейчас:



Кредит на образование с господдержкой



- 1 Льготная ставка
- 2 На любой период учёбы
- 3 Легко выплачивать. Весь срок обучения плюс 9 месяцев после окончания вы платите только проценты по кредиту — остальное можете возвращать в течение 15 лет.
- 4 Можно погасить досрочно
- 5 Оформление с 14 лет без справки о доходах
- 6 Любой ВУЗ. Главное — с действующей лицензией и аккредитацией РФ.



Воспользуйся сейчас



СБЕР для Молодежи. Часть №1



- 1 Банковские сервисы
- 2 Небанковские сервисы
- 3 Открытие бизнеса
- 4 Регистрация самозанятого
- 5 Попить кофе
- 6 Отсканировать, напечатать документы
- 7 Работа/ стажировка
- 8 Обучающие платформы и иное

”

Студент – это единственный в мире человек, который способен вспомнить на экзамене то, чего не задавали.

Анекдот



Образовательные программы



Обучайся со Сбером



- 1** Образовательная платформа Edutoria от Сбера. онлайн-платформу для проведения программ бакалавриата, магистратуры и дополнительного профессионального образования.
- 2** Библиотека Сбера
- 3** Первое дело . Акселератор АО «Деловая среда»
- 4** Школа 21. Получите *востребованную профессию*
- 5** СберКласс. Цифровая платформа для школьников, ^[1]их родителей и учителей. В основе курсов по всем предметам — задания разного уровня, которые помогают развивать мягкие и цифровые навыки ребёнка ^[2]и поддерживать его интерес к учёбе



Обучайся со Сбером



1 Образовательная платформа **Edutoria от Сбера**. онлайн-платформу для проведения программ бакалавриата, магистратуры и дополнительного профессионального образования.

2 Библиотека Сбербанка



3 Первое дело . Акселератор от АО «Деловая среда»



4 Школа 21. Получите *востребованную профессию*

5 **СберКласс**. Цифровая платформа для школьников, ^{[[SEP]]}их родителей и учителей. В основе курсов по всем предметам — задания разного уровня, которые помогают развивать мягкие и цифровые навыки ребёнка ^{[[SEP]]}и поддерживать его интерес к учёбе

ЭКСКЛЮЗИВНЫЕ И ЛУЧШИЕ КУРСЫ

400+ образовательных курсов по ключевым направлениям от Сбера и экспертов образования бесплатно

Ключевые направления

Бизнес-образование

IT

Цифровая грамотность

Финансы

Творчество

Личностный рост

Искусственный интеллект

Здоровье и спорт

Управление проектами

Развитие мягких навыков

Курсы от самых востребованных поставщиков

«Карьерный код»: образовательный сериал

Для развития и роста в любой профессии

1 сезон уже на платформе!

Самые востребованные курсы среди студентов

- ◆ Основы программирования на Python
- ◆ Web-разработка: создание сайтов с нуля
- ◆ Анализ данных и машинное обучение
- ◆ Дизайн интерьера: проектирование коммерческих помещений
- ◆ Финансовый менеджмент и инвестиции



Бонус для владельцев подписки

Муза

7 курсов онлайн-университета творческих профессий

Теперь понятно

13 курсов проекта «Теперь понятно» по школьным предметам

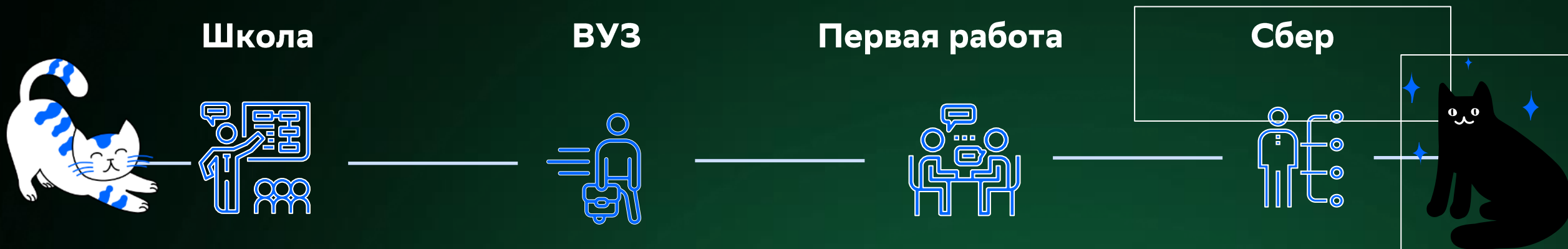


STUDENT24. Промокод на 15 дней бесплатного доступа

Работа в Сбере



Карьера – результат **осмысленного** выбора своего **предназначения** в текущем моменте для развития силы **своего «Я»**, реализации личного **потенциала** и умения **отвечать вызовам** нового времени



- Выбираем направление для профессионального развития
- Развиваем базовые навыки

- Получаем профильные знания
- Развиваем софты

- Становимся финансово независимыми
- Получаем первый практический опыт

- **Чувствуем стабильность и надежность**
- **Растем по карьерной лестнице**
- **Развиваем навыки и компетенции**

Карьера в Сбере



Выбираем свое предназначение и дело по душе



Видим смысл и чувствуем значимость своей работы



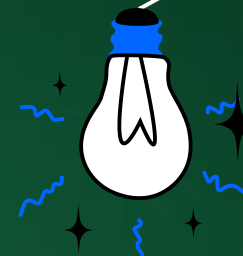
Получаем и оказываем поддержку



Развиваем мастерство



Развиваем социальные связи



Используем свои способности на максимум



Более 3 000
сотрудников

75%
Работают
не по специальности

Более 500 чел.
из команды ЮЗБ
Выпускники ЮФУ

32-34

Средний возраст
руководителей

3-5 лет

Занимает карьерный рост
от специалиста
до руководителя

18 лет

Возраст самых молодых
специалистов - и их более 20 чел.

Возможности



Найди работу мечты

Работа.Ru



sbergraduate.ru



- 1 **Непрерывное обучение 24/7**
- 2 **Карьерные треки**
- 3 **Проектная деятельность инновации**
- 4 **Своя уникальная корпоративная культура**
 - Волонтеры
 - Сбербанкиада
 - Спорт как норма
- 5 **Технобренд**

Карьерный Ассистент – новый способ искать работу



Сервис по автоматическому отклику на подходящие вакансии.

Помогает соискателям в поиске работы, а работодателям – закрывать вакансии релевантными кандидатами в максимально сжатые сроки



Просто

Анкета

ФИО, дата рождения, номер телефона, email, образование, гражданство (из Sber ID) Клиент заполняет только город, должность, навыки и стаж в должности

Работа.ру

Требования в вакансиях от работодателей



Быстро



Выгодно

Результат: соискатель получает звонки от работодателей



Благодарим Вас за внимание!

Вся информация здесь:



[Генеральная лицензия Банка России на осуществление банковских операций №1481 от 11.08.2015 г.](#)